

MITHRIL

社群网站的未来

版本 1.2.2

让我们重新主宰社群网站吧...

尽管大众总认为专业的内容拥有者如歌手、创作者和其他数字版权持有人都能够利用其发表的内容营利，但是非此传统模式之下的内容创作者并无法实际从社群网站上获取与其内容同等经济价值的利润。各行各业以视频部落格、音频、播客节目、直播视频和按赞创造了越来越多珍贵的内容。我们深信，任何为社群网站带来价值的人，都应从其作品中获益。

为了实现这样的未来，让所有社群媒体生态系中的每一员都能够从对社群网站的贡献获得报酬，我们在此与大家分享秘银币的到来。不管你的身分是明星、直播网红，还是一般的使用者，你都可以通过在秘银上社交挖矿，置身于你所创造的网络价值中。随着 Lit 平台的发表，你可通过认可的社群网站以社交挖矿赚取秘银币。

欢迎你加入我和秘银团队，让我们一同重新主宰社群网站。



黄立成 (Jeffrey Huang)，也称为麻吉大哥 (Machi Big Brother)
秘银 创办人

目录

让我们重新主宰社群网站吧...	2
目录	3
简介	4
秘银概览	6
秘银币	6
社交挖矿	7
社交挖矿范例	10
秘银钱包	11
秘银平台	12
秘银实体通路	12
Lit: 首创去中心化的社群网络	13
Lit 概览	13
限时动态概览	13
Lit 相机/视频	14
Lit 限时动态	15
Lit 聊天室	16
Lit 探索	17
Lit 个人档案	18
代币分配	19
历程与计划	20
团队成员	21
顾问	26
合作伙伴	29
声明	30

简介

秘银是以 ERC-20 标准为基础的以太坊社群代币，未来将整合进各种新兴及现有的社群平台，用于奖励平台内使用者和营运者的贡献。

秘银将会利用区块链技术以确保所有使用者都能安全、有保障地进行交易。区块链为去中心化的资料储存技术，可有效的、无需信任的、以固定模式纪录两者间的交易。

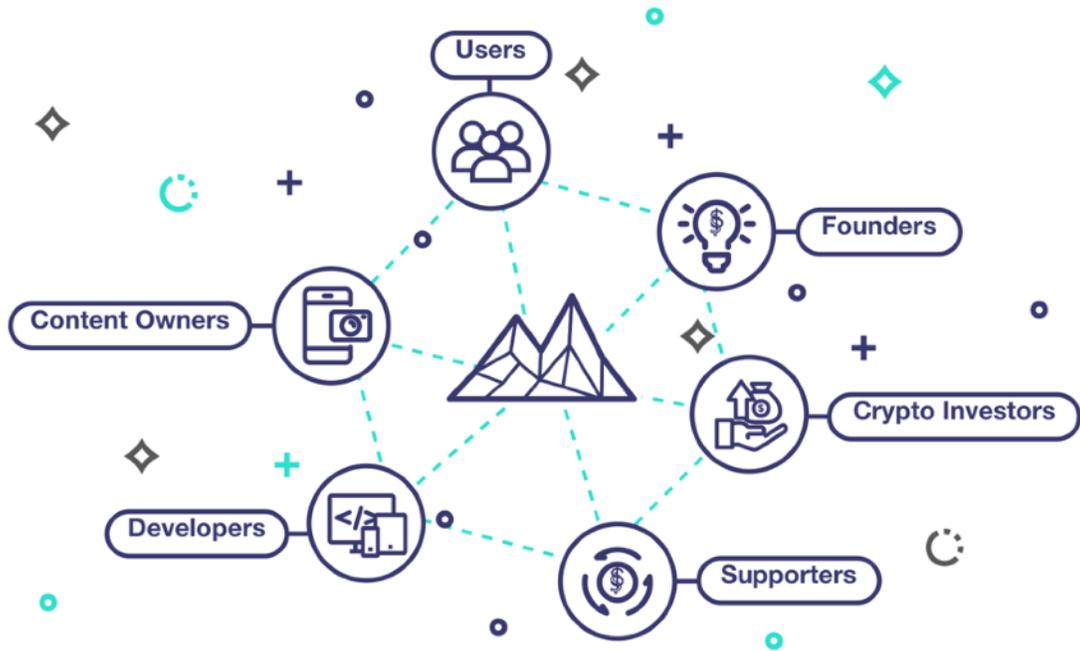
秘银将以实用货币的形式于 Lit 上发表。Lit 为一创新的社群平台，针对此辈使用者的使用需求有的放矢。年轻一辈的社群媒体使用者总寻觅着能对症下药的平台：身为早期加密货币使用者的需求以及对社群媒体与日俱增的需求。Lit 发表时已涵盖了各种功能，例如即时通信、故事动态、探索新朋友等。Lit 将会以秘银币的社交挖矿用以奖励使用者对此网络贡献私人内容，并提供秘银钱包供使用者储存、使用秘银币并将之兑换成比特币或以太币。Lit 将会无形地整合进主流的社群网站，并帮助使用者能够更轻易地通过私人内容中赚钱。

使用者将能够于整个秘银应用程序中的生态系以秘银币消费，例如约会服务、优质内容频道，和直播应用程序。秘银商业网络旨在让秘银币成为一零售业所广为接受的币值，最初发表时将着重于台湾与香港的零售业。秘银网络备有庞大族群、有影响力的社会人士，且拥有具十足潜力的顾客群，通过深入完整的秘银整合，秘银实体通路的合作伙伴将能够从中获益。

秘银由 Sora Ventures 和 QTUM Foundation 投资。

通过 Telegram <https://t.me/MithrilChat> 一同加入讨论，并追踪我们的推特帐号 [@MithrilToken](#) 以获得最新消息！

Mithril Ecosystem



Lit 可说是为秘银币打造的应用程序，可完全支持秘银功能的架构，且由以下三步骤巩固秘银网络的价值并带来成长：

1. 持续壮大社交网络，让更多人使用者加入并丰富平台的内容
2. 开发一个合理的奖励系统来回馈使用者及合作伙伴
3. 让秘银币能够通过移动钱包于零售业和线上秘银商家消费

Lit 将会是去中心化模型社群网站的先驱，完美体现了其价值，也将是未来数字社群媒体网络的基石。

秘银团队将会协助将秘银生态系整合进我们社群媒体网络的合作伙伴，并帮助其使用者投入秘银网络。

秘银概览

秘银币

秘银币是个以 ERC-20 标准为基础的代币。



秘银团队整合了前所未有、令人眼睛为之一亮的新功能，为现有的社交网络生态系带来全新的平衡。我们发展出了一套称作“社交挖矿”的全新概念。社交挖矿致力于将内容获利自动化，并平等地以秘银币奖励所有内容贡献者。

在我们去中心化的机制下，内容创作者将重新拥有掌控权，也为其创造欲产出高质量内容的动机，并吸引大量深具影响力的使用者和观看者。这是秘银生态系的一切源头。随着大量的高质量使用者和观看者涌入，我们深信秘银生态系将会迅速为秘银合作伙伴和其内容制作人带来巨额收入，也因此让内容制作人和秘银合作伙伴对秘银网络的黏着度大大提升——并成为一可永续发展的正向循环。

秘银生态系的另一个功能为“秘银钱包”。秘银合作伙伴的平台和使用者可利用这个工具追踪、维护和管理跨平台的秘银币。简易操作和安全性为秘银钱包的首要任务。我们期望能为所有合作伙伴平台完美整合秘银钱包。

社交挖矿

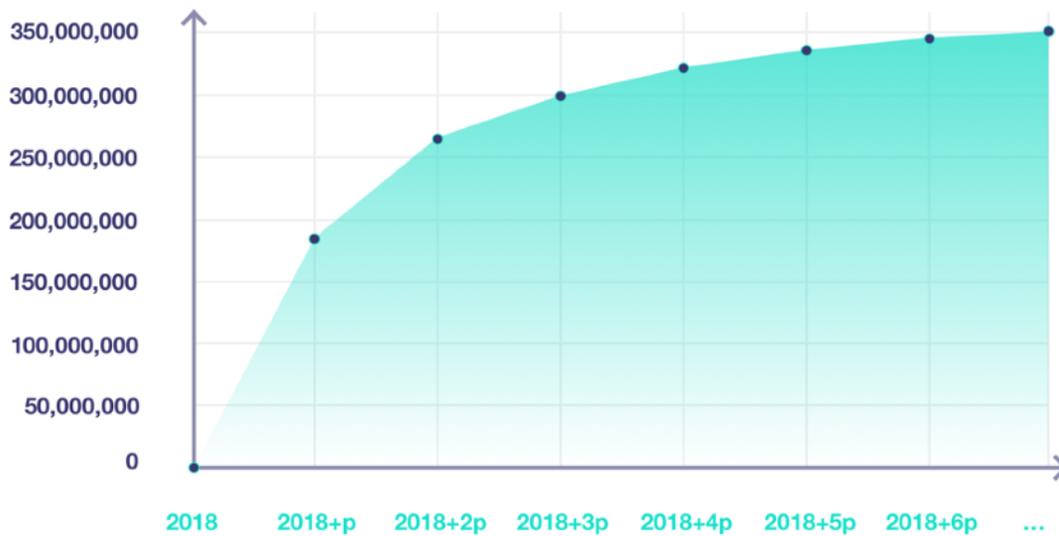
社交挖矿是秘银生态系中至关重要全新概念。理念很简单：当使用者于网络上发表了珍贵、自创的内容时，便可通过社交挖矿赚取秘银币。从挖矿获得的奖励将与其内容在网络上的影响力和成功直接相关。当他们为平台带来越多网络价值，便能够赚取更多秘银币。所有挖矿机制和奖励在初期将会通过以太坊网络进行交易。



社交挖矿

秘银总供应量的35%将会作为使用者社交挖矿的矿源。未来几年中，将会通过社交挖矿将3亿5千万颗秘银币分发给秘银网络的使用者。可供挖掘的秘银币数量将会在事先定义好的年限中产量依周期减半。当挖矿周期结束时，3亿5千万颗秘银币将会全数挖掘并分发完毕。社交挖矿的分发控制将与比特币的动态难度调整机制相似。

Social Mining Distribution



社交挖矿分发

上图为通过社交挖矿的秘银币分发模型。其鼓励早期开始使用秘银币，因从社交挖矿所获得的奖励将呈指数逐渐减少。最初期时，较多的秘银币挖矿奖励将促使整体网络成长。当秘银币的用户群和网络成长时，其网路实用性以及使用案例将会因应成长，让较低的秘银币奖励持续成为社交挖矿的动机。

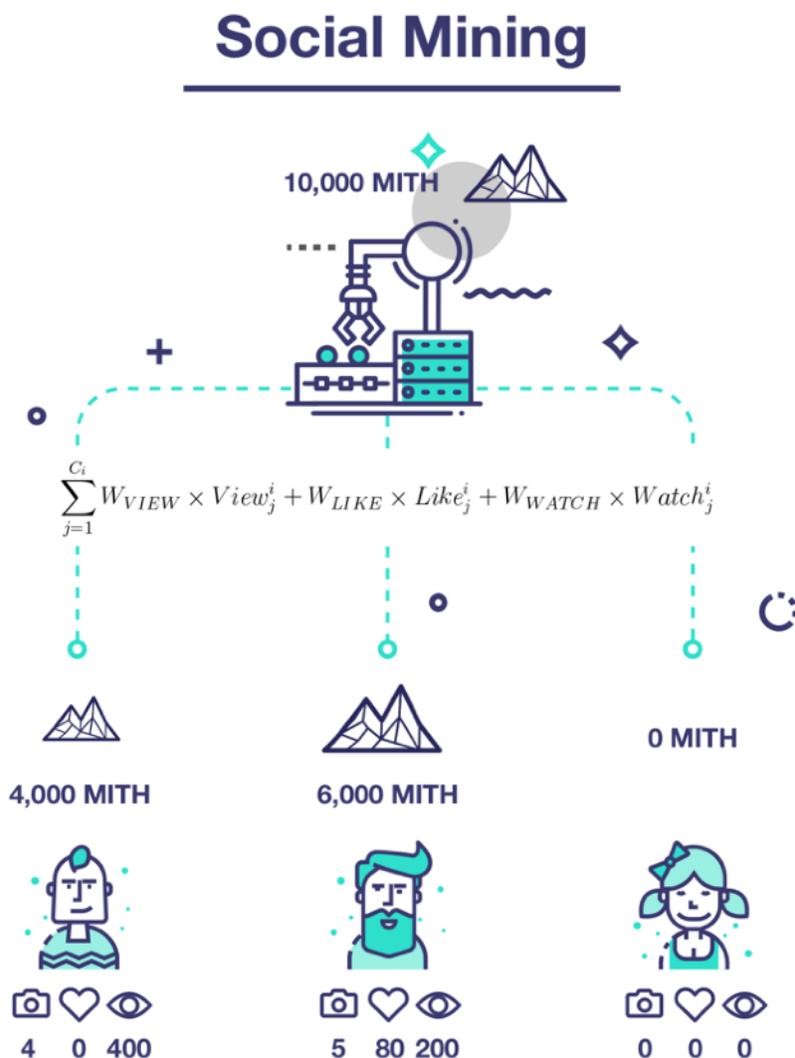
所有社交挖矿的交易都将通过以太坊的智能合约验证和保证，也因此为社交挖矿提供了安全可靠的基础。所有交易都能从以太坊区块链中追踪和验证，满足了所有使用者和合作伙伴对透明化秘银网络的需求。

下图为社交挖矿的数学模型分析：

Symbol	Definition
N	Suppose there are total n users in the system
C^i	Suppose there are total C content uploaded by ith user. In Lit platform, content is story.
$User_i$	i-th user, $1 \leq i \leq N$
C_j^i	j-th content provided by $User_i$, $1 \leq i \leq N$
$View_j^i$	Amount of views of C_j^i
$Like_j^i$	Amount of likes of C_j^i
$Watch_j^i$	Watch time of C_j^i
$Balance_i$	Balance of $User_i$
m_i	Amount of Mithril of $User_i$ gain periodically
$purity_i$	Purity of $User_i$
Age_i	Average Mithril balance age of $User_i$
ore_i	Ore of $User_i$
M_{SM}	Amount of Mithril generated by Social Mining periodically
$W_{VIEW}(i, \dots)$	Weight function of view
$W_{LIKE}(i, \dots)$	Weight function of like
$W_{WATCH}(i, \dots)$	Weight function of watch time

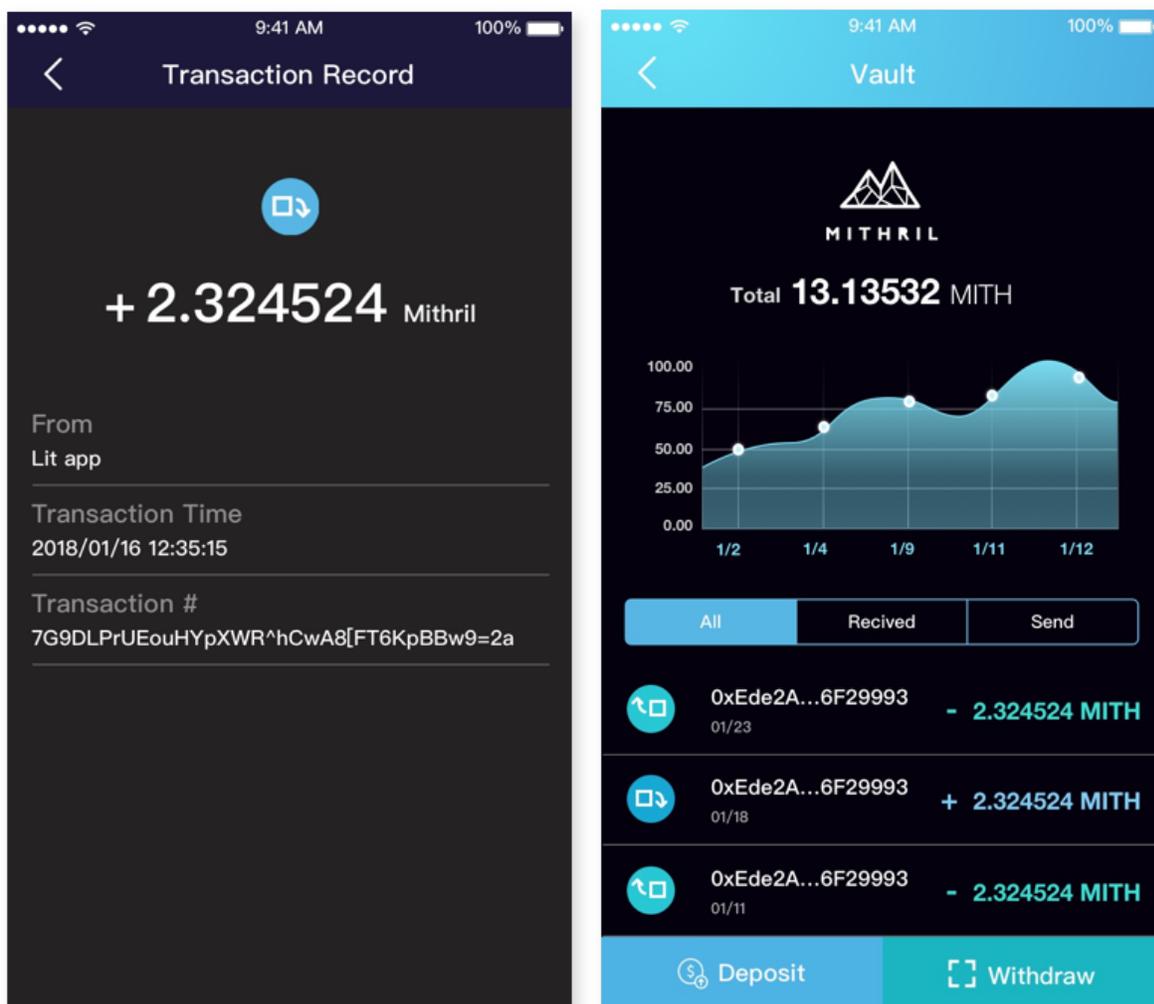
Quantity	Calculation
m_i	$M_{SM} \times purity_i$
$purity_i$	$\frac{ore_i}{\sum_{i=1}^N ore_i}$
ore_i	$\sum_{j=1}^{C_i} W_{VIEW} \times View_j^i + W_{LIKE} \times Like_j^i + W_{WATCH} \times Watch_j^i$

社交挖矿范例



举例来说，分别有三位使用者：大卫、包伯和凯乐。他们皆为秘银的新用户且每人皆有 0 颗秘银币。在一周内，大卫于秘银的合作伙伴平台上发表了 4 篇限时动态，观看数为 400 且赞数为 0；包伯发表了 5 篇限时动态，观看数为 200 且赞数为 80；凯乐则完全没有在网络上发表动态。通过我们的社交挖矿演算法，设定目前每一观看数权重为 1、每一赞数权重为 5，这样一来大卫便挖到了 400 单位，包伯 600 单位，凯乐 0 单位。根据事先设定好的计算方式，本周将发放的秘银币奖励自动定为 10000 颗秘银币。根据以上三位矿工所得的权重，大卫将会收到 4000 颗秘银币，包伯会赚得 6000 颗秘银币，而凯乐则什么都没有。

秘银钱包



每一位使用者及合作伙伴都将能够轻易地通过秘银钱包管理、存放秘银币并予以消费。我们欲降低各平台所有使用者的入门门槛并将秘银钱包与各跨平台整合。

秘银钱包将会提供奖励评估工具，让使用者能够从近期对网络内容的贡献评估秘银币奖励。此奖励评估工具可让使用者看到他们社交挖矿奖励的可能评估值。

秘银平台

秘银团队最终旨于成为最顶尖且最先进的社群网络应用程序区块链。此目标的第一步便是将秘银整合进所有主流社群网站。任何主流社群媒体都应能够善加利用秘银的各个功能，并直接左右使用者社群内容所有权，让他们能够在任何相关的社群网站中通过其贡献获得奖励。再者，我们目前正在探索合作伙伴的应用程序和服务对秘银的接受度，例如：何处能以秘银币作为在这些平台上购买升级功能及服务的货币。

秘银协议是为了社群网站和秘银生态系的整合所量身定做。通过此协议，我们欲整合秘银币、社交挖矿、秘银钱包、秘银实体通路及其他秘银功能，让主流社群网站可轻松应用。

区块链平台不断地优化，我们也将持续评估不同平台是否可支持最好、最优异的社群网站代币。评估平台的可用性时，扩充性、手续费和社群支持度为首要考量。随着秘银不断优化，我们将会密切关注如 [Plasma](#)、[Raiden Network](#) 等的以太币扩充解法和其他非以太币的平台如 [EOS](#) 和 [Zilliqa](#)。最后，我们将持续探索最佳技术，挑选最适合秘银社交区块链应用的需求，在以太坊网络上的 ERC-20 秘银币，之后都可兑换成日后推出区块链主链上的币值。

秘银实体通路

除了可接受秘银支付的应用程序和服务外，我们也正努力开发更多可接受秘银支付的实体店家和实体零售业者。秘银一发表便可接受秘银支付的零售合作伙伴为 [inst.recycle](#)，为台湾最大的名人古董和二手衣服零售商。若欲加入秘银实体通路，欢迎来信至 merchants@mith.io。

Lit: 首创去中心化的社群网络

Lit 概览

全球有约 24 亿人通过社交工具和社群网络建立人脉和社群，频繁地分享个人生活早已屡见不鲜，且为社群中与他人保持联系的主要管道。

限时动态为新兴的社群趋势，并于社群网站世界中引起轩然大波。Lit 提供了一功能众多且设计良好的平台，且直接与秘银生态系整合。当使用者通过 Lit 限时动态分享生活时，将会视其限时动态在网络上带来的冲击和影响而收到奖励。

限时动态概览

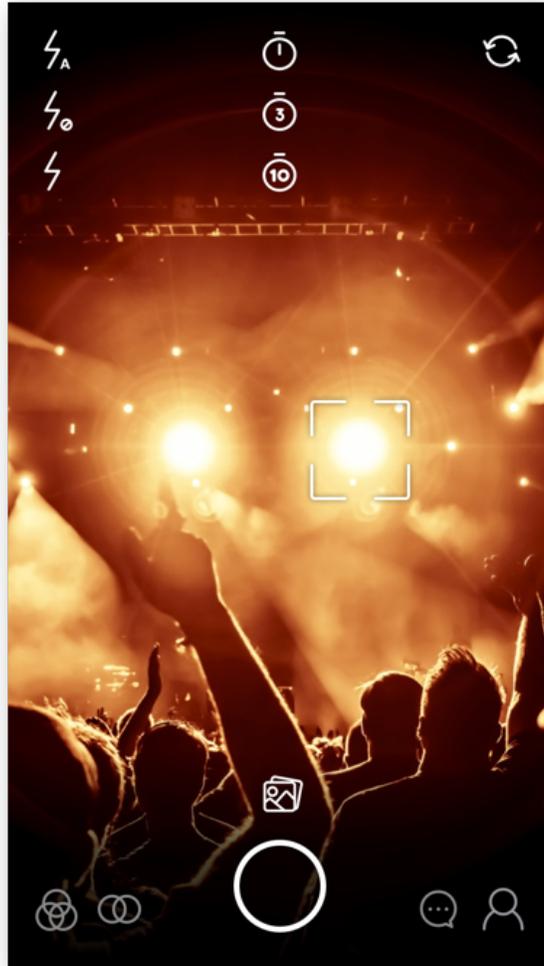
限时动态是个有限时间的分享功能，让内容制作者能与朋友、家人和普罗大众分享生活中最重要的小事。24 小时后，限时动态将会自动从平台移除。限时动态的内容为独立的照片、视频和贴文等等。

使用者可选择要公开或不公开分享限时动态。这让使用者能够自在地分享生活，同时仍保有一定程度的隐私。

这种分享模式最初由 Snapchat 发起，现今已成为顶尖社群媒体平台中最重要的功能之一。

自 Instagram 的限时动态功能上线六个月后，新增了 1 亿位用户，活跃使用者成长至 5 亿以上。Instagram 的限时动态为其平台带来了可观的成长，也大大提升了他的知名度。另一个令人跌破眼镜却十分振奋人心的数据为：约莫三分之一的限时动态由企业帐号所经营，这可直接看出限时动态对企业来说是个数字营销活动和实现目标的绝佳利器。

Lit 相机/视频



Lit 将会直接与手机相机整合，并利用最先进和现代的相机演算法提供工具和功能，让使用者轻松拍出好照片。

除此之外，Lit 视频也将直接与使用者的相机同步，并提供各式各样的视频录制功能，让使用者可以录制高达十秒的高画质视频。

Lit 也会提供超强滤净、特效及修图功能，让使用者可轻松编辑并美化照片/视频。科技与后制的完美结合让 Lit 的使用者能以最美好的一面分享并展现自己的生活大小事。

所有 Lit 相机和视频都可以直接发表至 Lit 的各种功能，例如限时动态和聊天室等等。

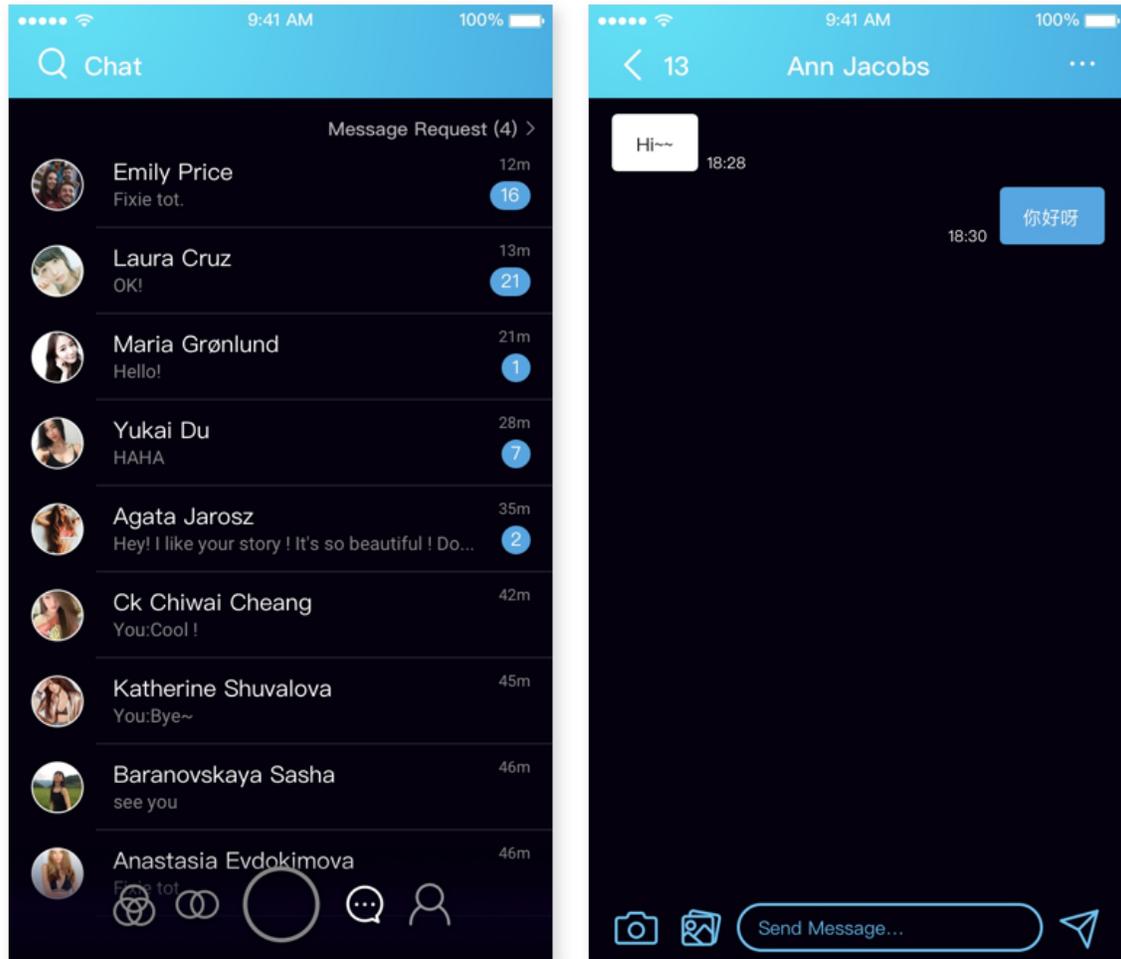
Lit 限时动态



限时动态是 Lit 的主要功能，也将会是最重要和使用者最常使用的功能。限时动态时报让使用者能够轻松快速地浏览整个社群网络的限时动态。限时动态时报涵盖了朋友和追踪帐号的限时动态，让所有 Lit 网络的使用者一触可及。我们将以直觉的手势及操作提供更自然更流畅、更简单的使用者体验。

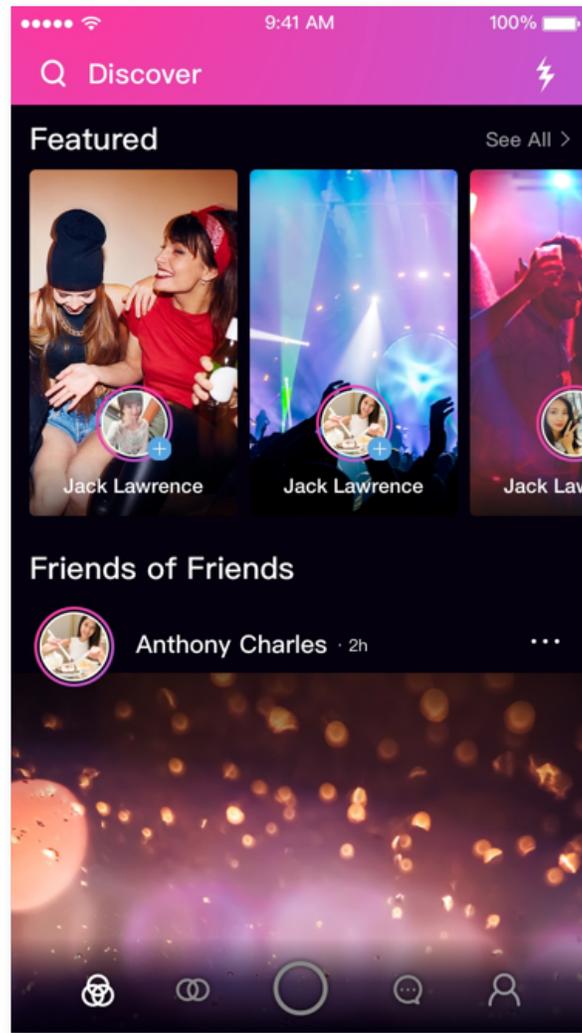
提升社群限时动态时报的互动率是我们团队的首要目标。限时动态中的按赞与发送短信两大功能让使用者能够与家人、朋友、社群和粉丝连结与互动。通过快速简单的手势，让使用者能够迅速地观看、分享并随时针对限时动态回覆与评论。

Lit 聊天室



Lit 也将会有一交互式即时通讯系统，让朋友们可一对一聊天，也可创建群组或社群聊天室。Lit 的即时通讯功能也可以与朋友们、群组和社群分享限时动态。

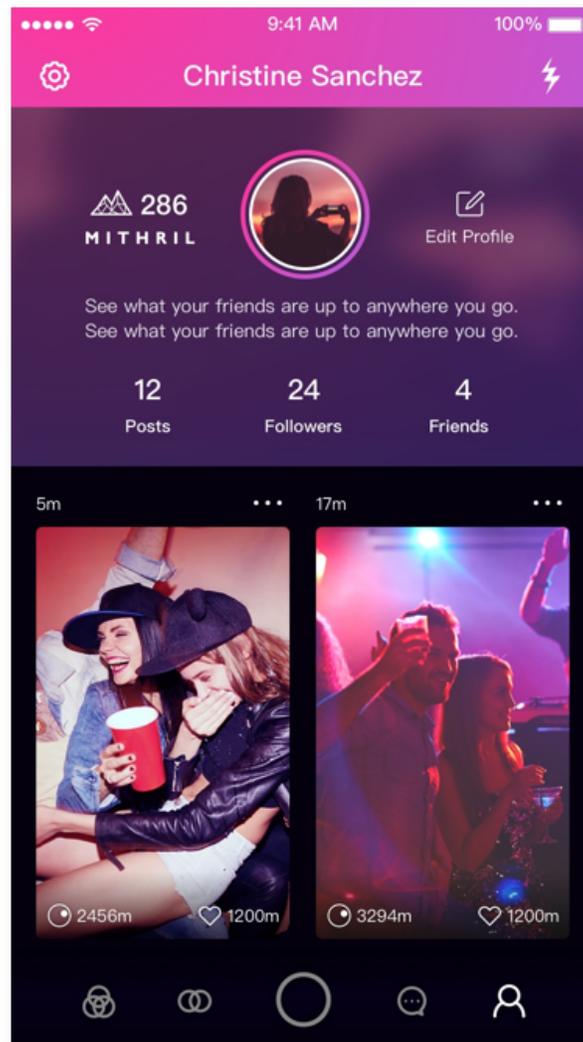
Lit 探索



Lit 探索功能专为想拓展更多兴趣相同的朋友、群组与社群的使用者所打造。此页面将会利用资料汇整演算法或是根据使用者的喜好而推荐与相似的新闻、企业、媒体和明星的限时动态。

这些功能包括朋友的朋友、有兴趣的群组、分类限时动态等等，Lit 探索将会全力配合用户们的兴趣，并推动更活跃、更丰富的社群生活。

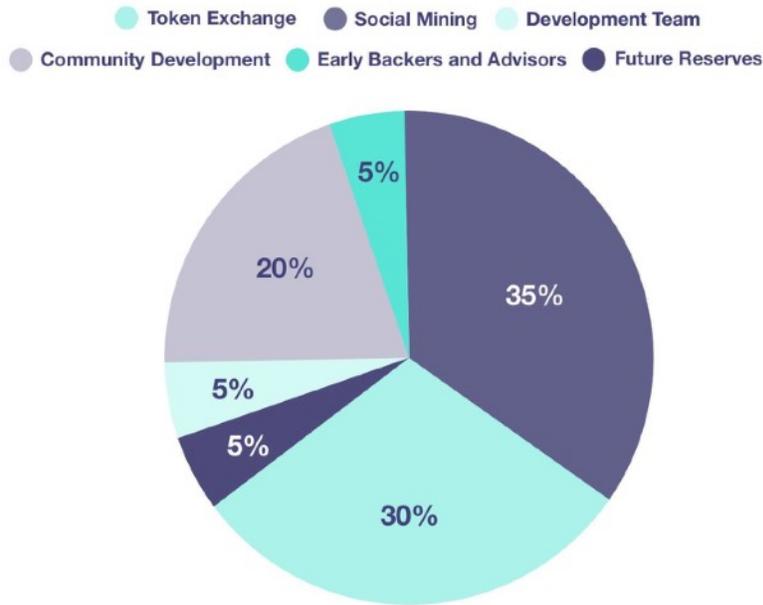
Lit 个人档案



Lit 个人档案是每一位使用者的个人资料中心，负责管理并存放目前的限时动态、分享过的限时动态和储存的用户内容。除了此个人档案之外，使用者也可检视其可使用的秘银币，并与其他如社交挖矿、秘银钱包等秘银功能连结。

Lit 的公开个人档案将会呈现使用者挑选过的限时动态、内容和资料，让其他用户得以检视。公开个人档案将会是个互动式的看板，让使用者能够自行个性化个人资料，让其他人看见自己最特别的一面。

代币分配



代币发售 — 30%

代币发售为两阶段的私募。目前第一阶段私募已经结束。

开发团队 — 5%

我们的开发团队着眼于长期的成长计划。团队的代币将分四年发放，最低门槛为投入团队一年。

社群开发 — 20%

预留给赏金计划、安全性测试和智能合约审计；也做为早期采用者和重要大人物的动力来源。

社交挖矿 — 35%

秘银生态系的所有成员将会根据其对社会网站的贡献而得到相对应的奖励。当创作者发表了宝贵的内容并增加网络价值时，他们便将会收到挖矿奖励。秘银生态系中的挖矿奖励将会在未来几年逐年减少。

早期投资人和顾问 — 5%

未来预留 — 5%

历程与计划



团队成员



Jeffrey Huang / 创办人

黄立成，又称为麻吉大哥，是个台裔美国人。他身居于台湾台北，为音乐、娱乐和科技产业的先驱。

黄立成总是对新科技的发展兴趣盎然，且总是夺得先机：从1988年时的互联网泡沫到他现在一手建立的企业17直播。他总是走在科技尖端，并积极引领潮流，成为一位真正的企业领袖。

他近期的计划17直播以成为亚洲已开发国家中首屈一指的直播应用程序，并迅速地在台湾、马来西亚、香港、新加坡和印尼等地区大受欢迎。随着最近大举进军日本市场，17直播将成为多个地区的线上媒体巨头，挑战并试图颠覆过去的传统媒体世界。



Wilson Huang / 加密货币研究员

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/wilsonhuangji>

Github: <https://github.com/HuangJi>

Wilson 拥有 4 年以上的软件开发经验，且已研究加密货币、区块链和分布式共识算法的三年以上。Wilson 共同创办了 Hackoin，其提供了多元的谘商服务如加密货币、挖矿和区块链行业。



Roy Lin / 产品经理

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/roy-lin>

Roy 拥有 4 年以上的产品开发经验，并已投入加密货币研究 2 年以上。他曾负责规划并发表多个公司的明星产品，为其带来百万用户。



Li-Chun Yang / 资深工程师

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/asoul>

Github: <https://github.com/asoul>

Li-Chun Yang 是我们的资深工程师。他负责的工作范畴涵盖了网站前端、后端服务，甚至是智能合约的编写。他拥有资深的大型伺服器架设经验，且得心应手。他也是个早期的虚拟货币矿工，并盖了上千座的以太坊挖矿机。



Chiao-Yen Chang / 资深安卓工程师

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/chiao-yen-chang>

Chiao-Yen 是个资深的安卓/iOS工程师，拥有 3 年以上的经验。他积极以最先进的科技参与 e 化学习的开发以及即时通讯系统。他编写过的产品已累积了上百万次的下载数。



Alex Huang / 资深 iOS 工程师

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/alexhuangtung>

Alex 唯一资深 iOS 工程师，程序编写能力极佳。他屡屡于新创公司从零开始打造应用程序，也因此可一手独自开发及维护多个不同的应用程序。他不断地追求完美，让 VoiceTube 从来自 89 个国家中的一千多个参赛者中脱颖而出，赢得了“FbStart 2016 年度最佳应用程序”大奖。



Ching-Wen Yang / UI/UX 设计师

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/chingwen-yang>

Behance: <https://www.behance.net/ching-yang>

Ching-Wen 是我们的用户界面与用户体验设计师，负责品牌化与平面设计。她全心投入画画与设计，付出大量时间与心力以确保所有的图样完美精确。



Yvonne Chen / 营销专员

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/yvonneyuwenchen/>

Yvonne 拥有 4 年以上的营销经验，负责开发与公司目标一致的营销战略。参与了 Google 的数字火星计划后，便将数字营销定位为其专业领域。她对科技怀抱着极大的热忱，且一心希望能够帮助他人将深入了解该领域。

顾问



Paul Veradittakit / Pantera Capital 合作伙伴

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/veradittakit/>



Alex Liu / Maicoïn & AMIS 执行长

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/alex-liu-0050546b/>



Jason Fang / Sora Foundation 执行长

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/jason-fang-7801b2101/>



Stella Kung / QTUM Foundation 公关与营销部长

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/stella-kung-b81799a7/>



Leo Cheng / Blockstate 负责人

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/leocheng/>

合作伙伴



QTUM Foundation - <https://qtum.org/>



Sora Foundation - <http://www.soratoken.com/>



Blockstate - <http://blockstate.co/>

声明

此白皮书目的仅为告知秘银生态系的潜在贡献者此秘银生态系的技术执行方法和结构。此白皮书在任合层面皆无约束效力，且对任何个体（包含 Lit）均不须承担法律责任。下文提出我方一般产品方向的大纲，仅作为信息提供，且不应被并入任何合约中。此并未承诺履行任合物质、规章或是功能，且并不应作为购买时的决定准则。

秘银生态系的最终实现目标仰赖于以下几点因素，且风险不为 Lit 所控，包含风险管理、贡献者参与度、区块链技术的采纳及以太坊网络的持续使用及采用。此白皮书将不保证 Lit 采取任合行动以开发或以任合方式实现秘银生态系。

Lit 保留随时以任合因素抛弃秘银生态系的权利且/或改变此白皮书所设想的秘银生态系。未来秘银生态系的使用者和贡献者应自行承担其贡献和/或参与风险，且不应仰赖任何此白皮书提及之声明。